

中国制造网推广思路

中国制造网官方出品

企业流量目标设定



第一阶段: 先有机会

完善平台基础和信息的展示 平台内各渠道的搜索引流布局 互动性流量渠道场景

第二阶段: 有更好的机会

全网多渠道的推广引流布局 线下优质资源接洽 主动开发优质买家

第三阶段: 有不一样的机会

企业品牌实力的打造 客户管理能力的提升 数据收集能力的提升

第一阶段-先有机会

平台基础能力



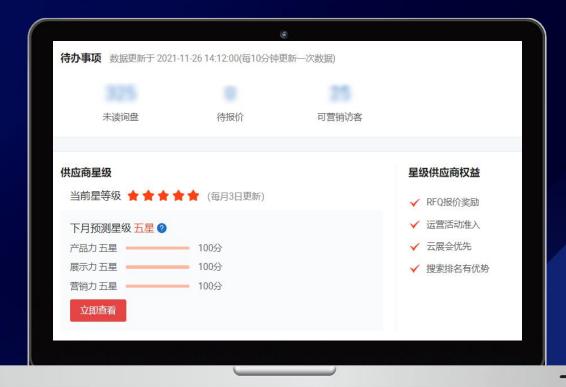




每天10分钟 Mark外贸新技能 无需下载App 扫码即可学习

线上培训 — 贸课





信息展示升级

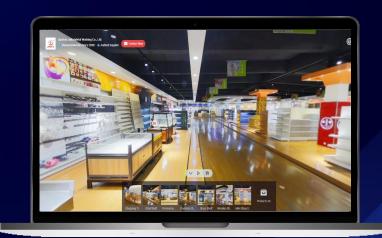
第一家推出"展示升级" 服务的B2B平台

图片 拍摄 产品视频

360 全景 产品动图

展示厅 PRO





360°全景

3D 实景

平台内搜索引流

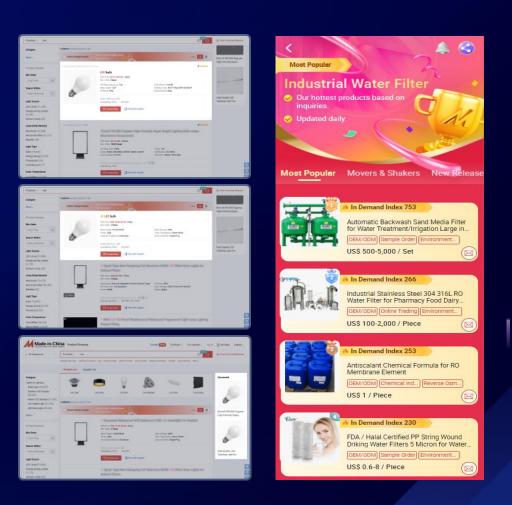
搜索引流 Search Advertising

TopRank、主打产品 多维展台、翻易番、随心投

内容推荐 Personalization

产品榜单 【热门、畅销、新品、增长、交易】

供应商榜单 【高响应、高热度、高销量】



平台运营流量

买卖双方集中互动性流量渠道



会员日



星选商机



采购节



线上直播



行业交流会



云展会



专场活动



产业带

第二阶段-有好的机会

平台外运营推广

营销助力,多渠道轻松布局

线上全网营销 100+





























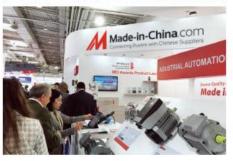
全球展会资源

✓ 线上: SMART EXPO云展会

✓ 线下: 千万众享·展中展 | 千万众享·样品汇

✓ 直采会: 携手海外团队, 精选优质买家













平台买家开发

定向推广

直播营销

采购需求报价

视频营销

金鹰快车

全球贸易数据

访客营销

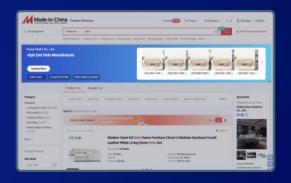
AI速递

SNS营销

社媒运营推广

第三阶段-有不一样的机会

品牌推广营销







品牌广告



中国制造之美



焦点视界

CRM客户管理





商机挖掘

数据决策

一站式管理

多方协同

获取更多机会

- ✔ 海关数据
- ✓ 全网挖掘
- ✓ 速推站

提升转化效率

- ✔ 进度标记
- ✔ 客户标签
- ✓营销任务

降低管理成本

- ✔ 数据沉淀
- ✔ 商机管理
- ✔ 订单跟踪

降低操作成本

- ✔ 一键登录
- ✔ 要事提醒
- ✔ 操作联动

数据分析能力

洞寨商品大势,赢得外贸新机



行业分析报告

- ✔ 二级品类的行业数据
- ✔ 买家行为分析
- ✔ 买家采购特定分析
- ✔ 热力品类推荐



每月商机榜

- ✔ 整体流量
- ✔ 品类洞察
- ✓ 买家画像



行情季刊

- ✔ 我国出口市场与变化
- ✔ 各行业买家需求数据
- ✔ 挖掘行业热销品
- ✔ 买家需求偏好



行业选品指南

- ✔ 洞察采购热门品类
- ✔ 商机优品推荐
- ✔ 采购商需求趋势



Made-in-China.com

感谢观看

THANKS

中国制造网官方出品